

* EL CONQUISTADOR
* SLIM, EN FORBES

AMI.

(AMI).- Con motivo del éxito bursátil que han tenido las acciones de Teléfonos de México en Wall Street, la revista de finanzas Forbes publicó una entusiasta semblanza de Carlos Slim, el presidente del grupo que controla esa empresa, un "ejecutivo sencillo, que no gusta de hacerse publicidad y que calladamente ha amasado una fortuna personal de 1,900 millones de dólares".

Bajo el título The Conquer, El Conquistador, Forbes presenta un artículo de Claire Poole, que visitó a Slim en sus oficinas del grupo Carso, en las Lomas de Chapultepec, una oficina donde no trabajan más de diez personas. Allí, dice la articulista, "rodeado por cuadros de artistas mexicanos y una colección de libros y documentos antiguos - de México, Slim pasa las mañanas al teléfono y haciendo números, pero no está interesado en involucrarse en detalle en la administración de las compañías que integran el grupo".

La revista pone énfasis en que Slim aprendió a hacer negocios asumiendo los consejos de empresarios norteamericanos. El presidente de Telmex, dice Forbes, "sigue la filosofía de inversión de Benjamín Graham. También aprendió mucho, según dice él mismo, de una serie de artículos sobre inversiones que J. Paul Getty escribió para la revista Playboy en la década de los sesentas. En noviembre pasado, en medio de sus preparativos y maniobras para la compra de Telmex, Slim viajó a Omaha para hablar con Warren Buffett". Déjenme decir que en esta oportunidad el autor de la Plaza Pública coincidió en el avión con Slim, que se quedó en Houston, y lo oyó hablar con entusiasmo de las ideas de Buffett. La publicación norteamericana lo llama "verdadero alumno" de esos tres empresarios y pensadores, al narrar que en 1982, cuando "México estuvo al borde del colapso económico", Slim "aprovechó el pánico resultante para comprar una gran cantidad de propiedades a precios reducidos".

Clarie Poole describe el proceso que llevó a Slim al control de Telmex:

"Durante el otoño pasado, aún antes de que comenzara la licitación, Slim pasó dos meses negociando con la Southwestern Bell y con France Telecom como posibles socios, poseedores de la tecnología necesaria en Telmex. Los dos socios estaban tan ansiosos de obtener una participación en esas acciones mexicanas, que llegaron a un acuerdo.

Continuación...

"Cuando comenzó la licitación, en noviembre pasado, sólo 3 de los 116 posibles compradores tenían financiamiento. El consorcio de Slim ganó fácilmente con una oferta que sobrepasaba en 70 millones de dólares a su rival más cercano, un grupo que incluía GTE, Telefónica de España y Acciones y Valores, compañía mexicana de bolsa encabezada por Roberto Hernández Ramírez y Alfredo Harp Helú, este último primer hermano de Slim". Como se recuerda, esta casa de bolsa es ahora la propietaria del control de Banamex, por lo que constituye el más poderoso consorcio financiero mexicano.

Añade la articulista:

"Slim financió los 860 millones de dólares de la parte del Grupo Carso en Telmex con los fondos procedentes de una oferta pública del propio grupo en 1990 (40 por ciento), flujo de efectivo de sus compañías en operación (20 por ciento) y deuda (40 por ciento).

"En esta sociedad de tres, France Telecom se concentrará en la expansión y modernización de las líneas, mientras que Southwestern Belle se dedicará a mejorar las operaciones y al desarrollo de la telefonía celular".

Tras dar cuenta de los retos que implica cumplir los planes de expansión de Telmex, Claire Poole preguntó a Slim qué sigue después. El empresario le contestó que "está interesado en extender sus negocios de productos de consumo y quizá busque algunos intereses mineros más. También le gustaría desarrollar más empresas de coinversión con socios canadienses y estadounidenses como las que ha establecido con Du Pont, Phillip Morris y Placer Dome.

"Pero por lo pronto tiene suficiente en su plato con Telmex. 'Queremos hacer de Telmex una compañía de clase internacional', dice".